

RESPONSABLE DE MARCHÉ ASSOCIATIF

Poste et missions :

Rattaché au Directeur Commercial, vous êtes responsable du développement des ventes sur le Marché des Congrès Internationaux.

Vous avez pour missions principales l'élaboration et le suivi des plans de prospection et d'action commerciale chiffrés pour développer les ventes sur votre marché, l'identification de tout nouveau projet de manifestation ou tout nouveau client sur votre marché.

-Vous êtes force de proposition et participez à l'élaboration d'opérations marketing, de communication, de promotion et de fidélisation clients sur votre marché.

-Vous anticipez l'évolution de votre marché et proposez les produits et services nouveaux correspondants, vous identifiez chez vos clients les autres opportunités d'affaires, vous assurez une veille de votre marché. Vous êtes responsable de la bonne élaboration de l'offre commerciale, de la signature des contrats espaces, du budget et de l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires et de résultat des événements que vous signez.

Profil :

- Bac + 5 Ecole de commerce ou équivalent avec une expérience minimale de 5 ans
- Maîtrise parfaite de l'outil bureautique
- Excellente maîtrise de l'Anglais exigée
- Expérience préalable dans une fonction commerciale liée à l'événementiel
- Maîtrise des techniques de vente et de négociation
- Excellentes qualités relationnelles
- Sens de l'organisation et planification
- Esprit rigoureux et méthodique

Rémunération selon expérience (fixe + prime variable lié à l'atteinte des objectifs)

Poste basé à NICE.

Poste à pourvoir dès que possible.