

Le Radisson Blu Marseille Vieux Port recherche un(e) Attaché(e) commercial(e) interne.

Missions : *En collaboration avec l'équipe Commerciale interne et la HRDM (Hotel Revenue Development Manager).*

- *Réceptionne les appels entrants, analyse les besoins du client, propose des prestations adaptées à son projet*
- *Connaît les prestations proposées par l'hôtel, en informe le client et l'encourage à les utiliser*
- *Etablit un devis, négocie et conclut la vente en cohérence avec les directives données par le Superviseur groupes & conférences*
- *Relance le client le cas échéant*
- *Participe à l'élaboration des évènements promotionnels*
- *Applique la politique tarifaire et commerciale de l'entreprise*
- *Tient à jour et gère le fichier client*
- *S'intéresse à la politique commerciale de la concurrence*

Profil recherché :

- *Esprit d'équipe*
- *Excellente présentation*
- ***Anglais courant aussi bien à l'oral qu'à l'écrit***
- *Qualités relationnelles*
- *Personne dynamique / motivée pour rejoindre un Groupe à dimension internationale*

La maîtrise du logiciel OPERA serait un plus